

Dagelijks worden wij geconfronteerd met reclames van zorgverzekeraars. Niet zelden wordt hierin gesuggereerd dat het heel eenvoudig is om over te stappen van de ene naar de

die u goed in de gaten dient te houden bij het wisselen van zorgverzekeraar. Opzegging is slechts mogelijk tegen het einde van het jaar. Hierbij dient u overigens wel rekening te houden met

in dienstbetrekking arbeid verricht op grond van de Algemene Wet Bijzondere Ziektekosten verplicht om bij een Nederlandse zorgverzekering verzekerd te zijn voor ziektekosten. Een zorgverzekeraar is in principe verplicht met iedere verzekeringsplichtige die in zijn werkgebied woont en met iedere verzekeringsplichtige die in het buitenland woont, desgevraagd een zorgverzekering te sluiten. Deze acceptatieplicht betreft overigens wel alleen de basisverzekering. Voor de aanvullende verzekeringen heeft de verzekeraar geen acceptatieplicht. Wanneer overigens niet verzekerd bent, kunt u een boete verwachten van tot wel drie keer de maandpremie van een

Verzekeringsswitch zonder zorgen

andere verzekeraar. Nu kan het natuurlijk wel degelijk aantrekkelijk zijn om van zorgverzekeraar te veranderen. Er bestaan verschillen in premie, voor met name de aanvullende verzekeringen en daarnaast kan de dekking van diverse zorgverzekeringen behoorlijk verschillen. Er is evenwel een aantal zaken

de opzegtermijn. De opzegtermijn staat vermeld in de polisvoorwaarden en bedraagt doorgaans een maand. Als u uw verzekering pas opzegt in december, bent u dus te laat. In beginsel is iedereen die in Nederland woont of is onderworpen aan de loonbelasting doordat hij in Nederland



Door mr. Axel van Reek

basisverzekering. Het beste is dan ook om uw zorgverzekering pas op te zeggen als u zeker weet dat u door uw nieuwe zorgverzekeraar wordt geaccepteerd. Het kan dus weliswaar kosten besparen om van verzekering te wisselen, maar wanneer u hierbij niet goed let op de formaliteiten met betrekking tot opzegging en acceptatie, kunt u bedrogen uitkomen.

Axel van Reek is advocaat bij Croon Davidovich Advocaten te Amsterdam. Voor meer informatie: axel@croondavidovich.nl

TROUWEN

ZUINIGERDS TROUWEN VAAK BIG SPENDERS

Vrekken zoeken uiteindelijk een partner met een gat in de hand. Andersom trouwen big spenders graag met spaarders. Dat concluderen Amerikaanse onderzoekers. Dat je vrouw zo verschikkelijk veel uitgeeft, of juist dat je man zo'n vrek is. Niet zelden hoor je die klacht en het kan behoorlijk wat frictie opleveren in je relatie. Tegelijkertijd is het wellicht nou net de reden dat je op je wederhelft bent gevallen. Volgens Amerikaanse onderzoekers belanden mensen met tegengestelde uitgavenpatronen vaak bij elkaar in het huwelijksbootje. Een mogelijke verklaring komt uit eerder onderzoek. Daaruit bleek dat iedereen in meer of mindere mate pijn voelt bij het betalen. Mensen met grote betalingspijn zijn eerder vrekken, mensen zonder pijn zijn geld-over-de-balk-smijters. Mogelijk zijn de zuinigerds niet blij met hun eigen betalingspijn en zoeken ze daarom een tegenpool. Wie denkt na het huwelijk zijn partner nog wel te kunnen veranderen, heeft het mis. Volgens de onderzoekers blijft een big spender altijd een big spender en een spaarder altijd een spaarder.

